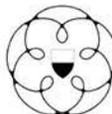




Ordine dei Dottori Commercialisti
e degli Esperti Contabili di Benevento



ORDINE DEI DOTTORI
COMMERCIALISTI
E DEGLI ESPERTI CONTABILI
DI SIENA



Ordine degli Avvocati di Siena



UNIVERSITÀ

LUM

GIUSEPPE
DEGENNARO



SCHOOL OF LAW

LUM SCHOOL OF MANAGEMENT



ASSOCIAZIONE
OSSERVATORIO
INTERNAZIONALE
SUL DEBITO

Corso di formazione

ESPERTI DELLA COMPOSIZIONE NEGOZIATA EX LEGGE 147

55 ORE - 13 LEZIONI

**14 MARZO
20 APRILE
WEBINAR**



stegiustizia.it

**Fallimenti
& Società.it**

OSSERVATORIO DI DIRITTO SOCIETARIO E FALLIMENTARE

Triveneto



EUROPA INVESTIMENTI



IN FASE DI ACCREDITAMENTO PRESSO GLI ORDINI PROFESSIONALI

ISCRIZIONI SU WWW.AOID.EU/ESPERTI2022



Corso di formazione

di 55 ore per

ESPERTI DELLA COMPOSIZIONE NEGOZIATA

EX LEGGE 147

14 Marzo / 20 Aprile 2022

DIREZIONE SCIENTIFICA

Prof. Avv. Stefania Pacchi, Prof. Avv. Roberto Martino
Dott. Michele Monteleone, Prof. Avv. Caterina Luisa Appio,

*Siamo lieti di presentare il corso di formazione “Esperti della composizione negoziata – Ex Legge 147”, nato dalla collaborazione fra la prestigiosa **Università LUM – Giuseppe Degennaro**, la **School of Law – LUM School of Management** e **AOID – Associazione Osservatorio Internazionale sul Debito**.*

La direzione scientifica del Corso garantisce agli iscritti l’acquisizione delle competenze indispensabili per accedere quale Esperto Negoziatore negli Elenchi istituiti dalle Camere di commercio, fruendo di nuove e concrete opportunità di crescita e specializzazione professionale.

*Il corso, basato sul D.L. 118 del 24 agosto 2021 e il successivo Decreto dirigenziale del 28 settembre 2021, è rivolto agli iscritti agli albi degli **avvocati**, dei **dottori commercialisti e degli esperti contabili** e dei **consulenti del lavoro e ai manager aziendali**, che possiedono i requisiti indicati nell’art. 3, comma 3, D.L. n. 118/2021, convertito dalla L. n. 147/2021 ed è valido per l’iscrizione, in conformità all’art. 3, comma 3 del D.L. 118/2021, nell’elenco degli Esperti tenuto dalle Camere di Commercio.*

Il programma del corso e l’esperienza professionale dei docenti – scelti fra le più significative voci del panorama del Diritto della Crisi d’impresa - sono conformi a quanto previsto DL n. 118/2021 e dal successivo Decreto dirigenziale del Ministero di Grazia e Giustizia del 28 settembre 2021, Dipartimento per gli affari di Giustizia, Sezione IV “La formazione degli esperti”.

Per una più agevole fruizione la formazione sarà impartita sulla piattaforma certificata Teleskill, sulla quale resteranno disponibili per gli iscritti le registrazioni delle lezioni e il materiale didattico integrativo.

*Il Corso si svolgerà in **modalità sincrona** ed è strutturato su un totale di **55 ore suddivise in 13 lezioni**, più una lezione di sintesi di ulteriori 5 ore. Ogni lezione è coordinata dalla Prof. Avv. Stefania Pacchi.*

*La partecipazione all’intero percorso formativo di 55 ore è **obbligatoria e necessaria ai fini della maturazione dell’attestato**. Come previsto dalla normativa, durante ogni lezione saranno somministrati alcuni quiz sui temi trattati nella specifica lezione ai quali gli iscritti devono rispondere affinché possa essere certificata l’efficace fruizione del Corso.*

PROGRAMMA

I LEZIONE

Lunedì 14 marzo – ore 15.00 – 19.00

4 ore

Il contesto dell'intervento normativo: presupposti, finalità, obiettivi

—

Prof. Avv. Stefania Pacchi (Università di Siena)

Prof. Avv. Caterina Luisa Appio (Università LUM – Giuseppe Degennaro)

Prof. Paolo Bastia (Università di Bologna)

Dott. Michele Monteleone (Tribunale di Benevento, Docente a contratto Università LUM – Giuseppe Degennaro)

- La flessibilità dello strumento
- La nuova figura dell'esperto come figura diversa da tutti gli altri profili professionali a vario titolo coinvolti nella crisi e la necessità di una nuova cultura dei rapporti tra i protagonisti economici
- Finalità "macro" e obiettivi "micro"
- Lo stato di difficoltà e quello di crisi
- La percorribilità del risanamento dell'impresa anche in caso di stato di insolvenza se reversibile
- Che cosa si intende per risanamento dell'impresa, in via diretta ed in via indiretta tramite cessione dell'azienda
- Analisi differenziale con gli altri strumenti (piano attestato, convenzione di moratoria, accordi di ristrutturazione e preaccordi)

II LEZIONE

Giovedì 17 marzo – ore 15.00 – 19.00

4 ore

Il sistema delle norme, con particolare riferimento a quelle relative all'intervento giudiziale

—

Prof. Avv. Stefano Ambrosini (Università del Piemonte Orientale)

Prof. Avv. Bruno Inzitari (Università Bocconi)

Dott. Vittorio Zanichelli (già Presidente del Tribunale di Modena)

Dott. Mirko Abbamonte (Università LUM – Giuseppe Degennaro)

Dott. Francesco Puccio (Fondazione Centro Studi UNGDCEC)

- Artt. da 3 a 19 del D.L. 118/2021 (con solo cenni alle parti direttamente investite dalle successive partizioni)
- Rinegoziazione e principi sui contratti

- Contenuto delle misure cautelari e protettive
- Descrizione dei procedimenti previsti dal D.L. 118/2021 conv. in L.147/2021 (cautelare e camerale)

III LEZIONE

Venerdì 18 marzo – ore 15.00 – 18.00

3 ore

La domanda e la relativa documentazione disponibile nella piattaforma

—

Prof. Avv. Stefania Pacchi (Università di Siena)

Dott. Sandro Pettinato (Vice Segretario Generale UnionCamere)

Dott.ssa Brunella Tarli (Dirigente e Responsabile del servizio di composizione negoziata - Camera di Commercio di Firenze)

- la piattaforma
- il contenuto della domanda
- la documentazione allegata
- la lettura della centrale rischi
- la lettura e le peculiarità delle certificazioni fiscali

IV LEZIONE

Lunedì 21 marzo – 15.00 – 20.00

5 ore

La sostenibilità del debito ed il test pratico per la verifica della ragionevole percorribilità del risanamento

—

Dott. Marcello Pollio (Dott. Comm. in Genova)

Dott. Eros Ceccherini (Dott. Comm. in Firenze)

Dott. Lorenzo Gambi (Dott. Comm. in Firenze)

Dott. Giannicola Rocca (Dott. Comm. in Milano)

Prof. Alberto Tron (Università Bocconi - Dott. Comm. in Roma)

- Finalità del test e le logiche sottostanti
- La sostenibilità del debito nel caso della continuità diretta ed in quello della continuità indiretta
- La conduzione del test:
 - l'andamento corrente e quello prospettico normalizzato;
 - le conseguenze della pandemia (conseguenze reversibili, conseguenze che comportano un cambiamento strutturale della domanda, conseguenze che determinano il cambiamento del modello di business, esempi concreti);

- il caso dell'impresa in equilibrio economico;
- il caso dell'impresa in disequilibrio economico.
- La costruzione del rapporto tra il debito che deve essere ristrutturato e i flussi annui al servizio del debito, modalità di calcolo
- Lettura del risultato in funzione del grado di difficoltà del percorso
- Esame dei casi in cui non sussistono concrete possibilità di risanamento e la conseguente relazione dell'esperto

V LEZIONE

Mercoledì 23 marzo – ore 15.00 – 20.00

5 ore

La redazione di un piano di risanamento

—

Introduzione Prof. Patrizia Riva (Università del Piemonte Orientale) - Introduzione sul piano di risanamento

Dott. Andrea Panizza (Dott. Comm. in Ferrara)

Dott. Ignazio Pellecchia (Dott. Comm. In Bari)

Dott. Paolo Rinaldi (Dott. Comm. in Modena)

Dott. Gilberto Montecchi (Dott. Comm. in Modena)

- Il piano come 'processo'
- Le indicazioni contenute nella check-list
- Come condurre sulla base della check-list la disamina del piano
- Avvertenze per specifici settori di attività
- Possibili specificità del piano in caso di imprese sotto-soglia e piccole imprese; contenuto del piano o dei piani in presenza di un gruppo di imprese;
- Casi pratici ed esempi di modelli di piano

VI LEZIONE

Giovedì 24 marzo – ore 15.00 – 18.00

3 ore (di 7)

Il protocollo di conduzione della composizione negoziata – Parte I

—

Prof. Avv. Emiliano Marchisio (Università Giustino Fortunato)

Avv. Francesco Piselli (Avvocato in Roma)

Prof. Avv. Edgardo Ricciardiello (Università di Bologna)

Dott. Roberto Fontana (Sostituto Proc. della Repubblica presso il Tribunale di Milano)

- il ruolo dell'esperto quale delineato dal protocollo: l'esame dei singoli paragrafi
- il ruolo dell'esperto nel corso delle trattative: in particolare, l'individuazione delle parti interessate
- la gestione dell'impresa nel corso della composizione negoziata
- il dissenso dell'esperto rispetto agli atti di straordinaria amministrazione e ai pagamenti non coerenti con le trattative
- il ruolo dell'esperto nella rinegoziazione dei contratti e nel giudizio di rideterminazione del contenuto del contratto
- il ruolo dell'esperto nei giudizi autorizzativi
- il ruolo dell'esperto nel processo autorizzativo per la deroga del secondo comma dell'art. 2560

VII LEZIONE

Lunedì 28 marzo – ore 15.00 – 19.00

4 ore (di 7)

Il protocollo di conduzione della composizione negoziata

Parte II

Introduzione Prof. Avv. Marco Arato (Università di Genova) - Il gruppo nella composizione negoziata

Prof. Dott. Filippo Dami (Università di Siena)

Dott. Avv. Davide De Filippis (Università LUM – Giuseppe Degennaro)

Avv. Nicola Nisio (Università di Bari, Avvocato in Bari)

Dott. Pietro Paolo Papaleo (Dott. Comm. in Genova)

- Il ruolo dell'esperto nel giudizio sulle misure protettive e cautelari
- Le vicende circolatorie dell'azienda
- Tecniche di collocamento dell'azienda sul mercato, la selezione del cessionario; il ricorso alla piattaforma per la virtual data room e la raccolta delle proposte competitive in ambiente secretato
- Il contenuto della relazione finale
- I finanziamenti infragruppo e l'esclusione della postergazione, il ruolo dell'esperto
- Il debito fiscale ed erariale: il ricorso all'art. 182-ter, l'istanza di cui al co. 4 dell'art. 14 ed il ruolo dell'esperto
- Le misure premiali ed il ruolo dell'esperto con particolare riferimento al co. 5 dell'art. 14
- L'assenza o il venir meno di concrete possibilità di risanamento dell'impresa, anche in via indiretta e la relazione dell'esperto
- I gruppi di imprese: illustrazione dei requisiti di riconoscibilità del gruppo ai fini della composizione negoziata; incarico unitario; la pluralità di esperti e la decisione di prosecuzione con incarico unitario ovvero con conduzione congiunta della composizione negoziata nelle diverse imprese; l'estensione delle trattative ad altre imprese del gruppo in difficoltà; il coinvolgimento come parti interessate di altre imprese del gruppo non in difficoltà; l'esito

VIII LEZIONE

Mercoledì 30 marzo – ore 15.00 – 20.00

5 ore (di 10)

La gestione delle trattative con le parti interessate. Facilitazione della comunicazione e della composizione consensuale: il ruolo dell'esperto e le competenze. Parte I

Fase della preparazione
2 ore (di 10):

Dott. **Jacopo Donatti** (Dott. Commercialista in Firenze e mediatore)

- L'individuazione delle parti astrattamente interessate
- La fase del contatto individuale:
 - a) preparazione del colloquio e scelta delle modalità;
 - b) individuazione dei soggetti potenzialmente interessati; programmazione degli incontri; condivisione dell'agenda con le parti
- La fase degli incontri bi- e multilaterali: a) quando, dove, come; b) modalità di gestione

Gestione delle trattative - I parte
3 ore (di 10)

Introduzione

Dott. **J. Ramon Pernia Morales** (Mediatore, Psicoterapeuta, Docente nei Corsi sulla crisi d'impresa e sul sovraindebitamento)

Dott. **Alessio Bellanza** (Dottore Commercialista, Mediatore civile e commerciale, Responsabile di Organismo di Mediazione civile e commerciale (ODM) e Formatore teorico e pratico accreditato presso il Ministero della Giustizia)

- Definizione dell'obiettivo
- Il ruolo dell'esperto quale facilitatore e coordinatore tra tutti i soggetti interessati: come ispirare fiducia e autorevolezza
- Ascolto, empowerment e tecniche di gestione dei colloqui
- Dialogo strategico: le tecniche adeguate alla natura delle parti interessate
- Analisi dei punti di forza e dei punti di debolezza
- Esplorazione degli interessi di ciascuna parte e studio delle opzioni per una soluzione concordata di risanamento
- Conoscenza e comprensione delle tecniche di negoziazione collaborativa multiparte ai fini della buona riuscita della facilitazione

IX LEZIONE

Lunedì 4 aprile – ore 15.00 – 20.00

5 ore (di 10)

La gestione delle trattative con le parti interessate. Facilitazione della comunicazione e della composizione consensuale: il ruolo dell'esperto e le competenze. Parte II

Prima sessione

Gestione delle trattative - II parte

3 ore (di 10)

Avv. Federico Antich (Avvocato in Firenze - Mediatore)

Prof. Giovanni Cosi (Università di Siena)

Avv. Giuliana Romualdi (Avvocato in Grosseto - Mediatrice)

- Coaching relazionale in condizione di neutralità: favorire le condizioni per la creazione di un tavolo collaborativo
- Creazione di maggior valore per tutte le parti interessate
- Trasformare le relazioni: dal problema alle potenzialità di risanamento
- Distorsioni cognitive e relazionali: come evitare e superare le impasse (bias)
- La gestione degli interessi puramente pecuniari e di quelli di natura diversa

Seconda sessione

Laboratorio sui casi e apprendimento delle tecniche

2 ore (di 10)

Avv. Giuseppina De Aloe (Avvocato – Mediatore in Cosenza)

- Presentazione di casi studio e divisione dei ruoli –
- Avvio della simulazione: elaborazione dell’agenda
- Setting degli incontri singoli e/o di gruppo
- Gestione della trattativa

X LEZIONE

Mercoledì 6 aprile – 15.00 – 19.00

4 ore

Nozioni sul quadro regolamentare delle esposizioni bancarie

Dott. Carmelo Campagna (Dott. Comm. in Terni)

Avv. Simone Pesucci (Avvocato in Firenze)

Avv. Giovanni Staiano (Avvocato – Abiservizi)

Dott. Lucia Savarese (Banca MPS)

- IFRS 9, staging e criteri di valutazione contabile dei crediti bancari
- Segnalazioni in centrale dei rischi
- Guidelines sul credito deteriorato; definizioni di NPE, nonché di sofferenze, UTP ed esposizioni sconfinata/scadute
- Misure di concessione performing e non performing
- Valutazione, monitoraggio e gestione dei crediti deteriorati
- Definizione di default, calendar provisioning e relative conseguenze sulle politiche creditizie
- L’impatto degli strumenti di risoluzione della crisi sull’erogazione del credito bancario
- Casi pratici di interazione tra proposte del debitore e regolamentazione bancaria

XI LEZIONE

Giovedì 7 aprile – ore 15.00 – 19.00

4 ore

*Nozioni in materia di rapporti di lavoro e di consultazioni
delle parti sociali*

—

Dott. Fabrizio Aprile (Corte d'Appello di Torino)
Dott. Roberto Bellé (Corte di Cassazione)
Prof. Lucio Imberti (Università di Bergamo)
Prof. Pierfrancesco Zecca (Università LUM – Giuseppe Degennaro)

- Crisi di impresa e rapporti di lavoro: le possibili soluzioni
- Le procedure di informazione e consultazione sindacale
- Le relazioni sindacali nei luoghi di lavoro in relazione alle caratteristiche (in particolare: dimensionali e settoriali) dell'impresa e dell'interlocuzione con i pubblici poteri
- Accordi sindacali e prevenzione della crisi d'impresa
- L'intervento degli ammortizzatori sociali
- Affitto e trasferimento d'azienda
- L'appalto
- L'inquadramento professionale del lavoratore
- Retribuzione e tutela dei crediti di lavoro nel quadro della valutazione preliminare sullo stato del pagamento delle retribuzioni pregresse
- Le conciliazioni in sede protetta
- Le eccedenze di personale nel quadro della valutazione preliminare delle esigenze organizzative dell'impresa

XII LEZIONE

Lunedì 11 aprile – ore 15.00 – 19.00

4 ore

La stima della liquidazione del patrimonio

—

Introduzione Prof. Avv. Sabino Fortunato (Emerito Università Roma Tre) – La liquidazione del patrimonio
Dott. Francesco Angeli (Università di Perugia)
Dott. Silvia Cecconi (Dott. Comm. in Firenze)
Dott. Francesco Corbello (Dott. Comm. in Aversa)

- Le finalità della stima della liquidazione del patrimonio; quando e come renderla

- La stima del valore di realizzo dell'azienda o di suoi rami
- La stima del canone di affitto dell'azienda o di suoi rami

XIII LEZIONE

Mercoledì 13 aprile – ore 15.00 – 20.00

5 ore

L'esito dell'intervento dell'esperto e il contenuto della relazione finale: le soluzioni dell'articolo 11

Prof. Avv. Giuseppe Fauceglia (Università di Salerno)

Dott. Giorgio Jachia (Tribunale di Salerno)

Dott. Michele Monteleone (Tribunale di Benevento, Docente a contratto Università LUM – Giuseppe Degennaro)

Dott. Maria Novella Legnaioli (Tribunale di Firenze)

Dott. Pasquale Russolillo (Tribunale di Avellino)

- le soluzioni idonee, il ruolo e le conclusioni dell'esperto, gli interventi successivi dell'imprenditore
- il contratto di cui all'art. 11 co 1 lett. a), il parere motivato dell'esperto
- la convenzione di moratoria
- l'accordo di cui al co. 1 lett. c) e la sottoscrizione dell'esperto
- l'ADR di cui al co. 2, il contenuto nella relazione finale perché l'imprenditore possa fruire delle facilitazioni di cui al co. 2
- il concordato preventivo
- il concordato semplificato
- il contenuto della relazione finale nel caso in cui la soluzione sia già stata individuata, rispetto al caso in cui non lo sia

XIV LEZIONE

Mercoledì 20 aprile – ore 15.00 – 20.00

5 ore

Applicazioni giurisprudenziali ed elaborazioni dottrinali attendendo il Codice della crisi

Prof. Avv. Stefania Pacchi (Università di Siena)

Prof. Avv. Stefano Ambrosini (Università del Piemonte Orientale)

Prof. Avv. Nicola Cipriani (Università LUM – Giuseppe Degennaro)

Dott. Antonio Didone (già Presidente di Sezione - Corte di Cassazione)

Dott. Fabio Di Vizio (Procura Rep. Presso il Tribunale di Firenze)

Prof. Avv. Vincenzo Donativi (Università LUM – Giuseppe Degennaro)

Prof. Avv. Alberto Jorio (Professore f.r. dell'Università di Torino)

Prof. Avv. Roberto Martino (Università di Chieti – Pescara, Università LUM – Giuseppe Degennaro)

Dott. Michele Monteleone (Tribunale di Benevento)

Dott. Luciano Panzani (già Presidente - Corte Appello di Roma)

Dott. Fabrizio Russo (Presidente ODCEC Benevento, Dott. Comm. in Benevento)

Prof. Avv. Francesco Vergine (Università LUM – Giuseppe Degennaro)